

## Affärsutvecklare

*Nobina är Sveriges ledande tjänsteföretag för resor med buss. Verksamheten består i att tillhandahålla reguljär kontraktsreglerad busstrafik till uppdragsgivare i Sverige. Varje dag förenklar vi vardagsresandet för cirka 500 000 påstigande kunder. Det betyder att nästan var tredje bussresa i Sverige sker med Nobina. Trafikområde Borås är ett av Nobinas 18 trafikområden i Sverige. Med 220 anställda och 67 bussar ansvarar vi för att varje dag förenkla vardagsresorna för våra kunder i området. Busstrafiken drivs och utvecklas i samarbete med vår uppdragsgivare Västtrafik, samt med våra kommuner. Vi tror på ett fördubblat resande fram till år 2025!*

### Dina arbetsuppgifter

Du blir ansvarig för att driva arbetet med att utveckla och hitta potential i trafikavtalet, bevaka marknaden och ständigt utveckla vårt erbjudande. Detta innebär att löpande inhämta kunskap om och analysera kundernas och marknadens behov tillsammans med vår marknadsanalytiker, att identifiera utvecklingspotential inom busstrafiken och driva igenom trafikförändringar tillsammans med våra trafikplanerare. Vidare kommer du tillsammans med vår marknadsförare och centrala kommunikationsavdelning planera, genomföra och utvärdera marknadskampanjer för att attrahera fler kunder till busstrafiken.

Du kommer även driva framtagande av dokumentation, uppföljning, analys och prognos avseende resandeutveckling i berörda trafikavtal. Tillsammans med uppdragsgivaren driver du utvecklingen av den gemensamma affären. Du driver på att planerade utvecklingsaktiviteter i affärs- och handlingsplaner genomförs. I arbetet ingår även att driva intäktssäkring i kontrakten, upprätta och säkerställa ett nätverk med relevanta kontaktytor med beslutsfattare som kan påverka befintliga eller kommande affärsmöjligheter. Du ingår i ledningsgruppen för trafikområdet.

Tjänsten är placerad i Borås, men lokala resor sker löpande till depåer och uppdragsgivare bland annat.

### Personliga egenskaper och utbildning

Vi ser att du har högskoleexamen alternativt har byggt på dig motsvarande kunskap genom arbetslivserfarenhet. Du har god erfarenhet av affärsutveckling, projektledning och marknadsföring. God datorvana är ett krav.

Vi söker dig som har mycket god förmåga att uttrycka dig i tal och skrift. Det krävs att du har förmåga att ta initiativ och att arbeta långsiktigt mot uppsatta mål, är strukturerad och noggrann samt uthållig. Du är bekväm med att arbeta självständigt och förmåga att samverka med andra, se helheten och att skapa och leverera enligt plan.

### Vi erbjuder

Vi erbjuder en tjänst där du får möjlighet att vara med och driva affärsutveckling inom en samhällsfunktion med stor påverkan på många människors vardag. Vi ger dig en gedigen introduktion samt möjlighet till vidare kompetensutveckling.

Hela vårt arbetssätt präglas av strävan mot vår vision ”Alla vill resa med oss” och vår affärsidé ”Vi förenklar kundens vardagsresor”.

Tjänsten är tillsvidareanställning på heltid.

Vi värdesätter de kvaliteter som en jämn ålder och könsfördelning samt etnisk och kulturell mångfald tillför verksamheten.

Vi arbetar med en kvalitetssäkrad rekryteringsprocess i samarbete med HR-Partner i Väst AB. Vill du veta mer är du välkommen att ringa vår HR-konsult Charlotta Larsson på 070-670 57 18. Välkommen med din ansökan med CV och löneanspråk senast 2017-11-03 via e-post till [charlotta@hrpartnerivast.se](mailto:charlotta@hrpartnerivast.se).